



The lifecycle company

INFORMATION PROCESS IMPROVEMENT

1 nov. 2016: Themasesie 'Informatiemanager, pak je rol' – samenspel van contracteigenaar en contractmanager

Centraal in deze gratis themasesie staat de aansluiting tussen business en contract. U als informatiemanager zou daarin een belangrijke rol kunnen spelen, maar bent u zich daarvan bewust en vult u die rol ook daadwerkelijk in? Tijdens deze sessie krijgt u inleidende presentaties over leveranciersmanagement en contractmanagement: waar leveranciersmanagement eindigt, begint contractmanagement. Na de maaltijd gaat u zelf aan de slag in het Contractmanagement spel.

Programma

16.00	Inloop	
16.30	Opening	
16.10	Presentaties:	
	René Sieders, <i>The Lifecycle Company</i>	inleiding leveranciersmanagement
	Gert-Jan Vlasveld, <i>CM Partners</i>	inleiding contractmanagement
	Rein van Vugt, a.s.r	klantcase
18.00	maaltijd	
18.40	Contractmanagement spel	
19.50	Plenaire afronding	
20.00	Borrel	
21.00	Einde	

Locatie: a.s.r. in Utrecht

René Sieders van The Lifecycle Company gaat in op het **leveranciersmanagement**, waarbij hij naar leveranciers en contracten kijkt van het gezichtspunt van de business informatiemanager. Hij buigt zich over de vragen: hoe selecteer ik dienstverleners op het gebied van IT en hoe kom ik tot een goed contract. Het klinkt wellicht raar, maar dit traject begint bij een aantal wezensvragen die gaan over "wie ben ik zelf": wat moet ik, wat kan ik, wat wil ik, wat mag ik, wat doe ik. Hij noemt dit "the art of determining". Op basis van de antwoorden op deze vragen kunt u het leveranciersbeleid formuleren.

Pas daarna komt het tot contracten. Dit begint opnieuw met "determining": wat wil ik precies, wil ik kiezen, wil ik delen, wil ik integreren en welke kerneigenschappen verwacht ik. Daarnaast moet u bepalen hoe u de dienstverlening wilt opbouwen ("the art of combining") en hoe u wilt sturen ("the art of managing"). Tenslotte zal er een contract komen dat uiteraard gemanaged moet worden.

Daar neemt **Gert-Jan Vlasveld** van CM Partners het stokje over. Hij gaat in op het managen van contracten tijdens de uitvoeringsfase van de contract levenscyclus: het **contractmanagement**. Hij zal kort ingaan op de vier pijlers van de methode CATS CM® voor contractmanagement, die hij mede heeft ontwikkeld. Eén van de pijlers is een overzicht van de rollen die komen kijken bij het hebben van contracten. Wat zijn de verantwoordelijkheden voor ieder van die rollen? Hij zal uitgebreid stilstaan bij de rollen van contracteigenaar, contractmanager en servicesmanager.

Tot slot zal **Rein van Vugt**, directeur Inkoop en Contractmanagement bij a.s.r., vertellen over de situatie bij a.s.r. in relatie tot het thema.

Na de maaltijd gaan we het **contractmanagement spel** spelen. Dit is een uitdagend en interactief spel voor bedrijven, overheden en instellingen, zowel voor inkopers, verkopers en andere betrokkenen bij het managen van het contract. Het doel van het spel is onder andere kennis op te doen over de contractmanagementprocessen en het nadenken over processtappen en de bijbehorende rollen.

Aanmelden

Deze themasesie is gratis toegankelijk. Wel dient u zich vooraf aan te melden via een e-mail naar info@aslbisfoundation.org. Er is plek voor 30 personen, dus wees er snel bij.